ФОРМИРОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Задача 1.** Определить все виды прибыли.

Из отчета о прибылях и убытках предприятия известно: выручка от продаж (В) равна 2 604 тыс. р., себестоимость реализованной продукции (С) – 1 630; коммерческие и управленческие расходы составили 460 тыс. р.; операционные доходы (Допер) – 18 тыс. р., операционные расходы (Зопер) – 16 тыс. р.; внереализационные доходы (Двн) – 16 тыс. р., внереализационные расходы (Звн) – 8 тыс. р.; налог на прибыль – 20 %.

***Решение***

1. Определение валовой прибыли (Пв) согласно рисунку 1:

Пв = В – С,

где В – выручка от продаж товаров (работ, услуг);

С – себестоимость реализованной продукции (работ, услуг).:

2. Определение прибыли от продаж (Пп):

Пп = Пв – Зк – Зу,

где Зк – коммерческие расходы, тыс. р.;

Зу – управленческие расходы, тыс. р.:

3. Определение прибыли до налогообложения (Пб):

Пб = Пп + Двн – Звн + Допер – Зопер,

где Двн – внереализационные доходы, тыс. р.;

Звн – внереализационные расходы, тыс. р.;

Допер – операционные доходы, тыс. р.:

Зопер – операционные расходы, тыс. р.:

4. Определение чистой прибыли (Пч):

Пч = Пб – ТНП,

где ТНП – текущий налог на прибыль.

**Задача 2.** Определить прибыль от продаж предприятия, если объем реализации продукции составил 3 000 ед. Полная себестоимость единицы продукции (Сед.) равна 0,5 тыс. р., среднегодовая стоимость производственных фондов (ПФср) – 1 900 тыс. р., рентабельность предприятия (Rпр) – 0,2, коммерческие расходы (Зк) составили 16 тыс. р., управленческие расходы (Зу) – 5 тыс. р.

***Решение***

1. Определение валовой прибыли предприятия:

1.1. Определение выручки от продаж:

В = Q х Ц,

где Q – объем реализованной продукции, ед.;

Ц – цена единицы продукции.

Далее необходимо определить цену единицы продукции, реализованной предприятием, согласно формулам

(5.1) RС = ПФср х Rпр/С

где ПФср – среднегодовая стоимость производственных фондов (сумма основных производственных фондов и оборотных средств), р.;

Rпр – уровень рентабельности предприятия;

Сп – полная себестоимость годового объема реализованной продукции, р.

(5.2) Цопт.предпр. = Спед. х (1 + Rc)

где Спед. – полная себестоимость единицы продукции, р.;

Rс – уровень рентабельности, рассчитанный по себестоимости, т. е. прибыль, получаемая от реализации годового объема продукции, приходящаяся на 1 р. годовых текущих затрат.

1.2. Определение валовой прибыли предприятия согласно рисунку 1:

2. Определение прибыли от продаж:

**Задача 3.** Определить чистую прибыль предприятия (Пч), если известно, что прибыль до налогообложения Пб равна 1 730 тыс. р., ставка налога на прибыль – 20 %, отложенные налоговые обязательства (ОНО) – 90 тыс. р. (начислены, но не учтены дивиденды от участия в деятельности другой организации), отложенные налоговые активы (ОНА) – 70 тыс. р.

***Решение***

1. Определение текущего налога на прибыль согласно рисунку 1:

ТНП = УРНП + ПНО + ОНА – ОНО

2. Определение чистой прибыли согласно рисунку 1:

**Задача 4.** Определить влияние увеличения объема продаж на 20 % на размер валовой прибыли предприятия (ΔПв), если условия функционирования предприятия не изменятся.

По данным отчетности предприятия, выручка от реализации составила 700 000 тыс. р., объем продаж – 10 000 ед., затраты на производство и реализацию продукции – 530 000 тыс. р.

***Решение***

1. Определение валовой прибыли до изменения объема продаж согласно рисунку 1:

Пв = В – С

2. Определение валовой прибыли после изменения объема продаж на 20 % (П'в):

П'в = В' – С',

где В' – выручка от продаж при изменения объема продаж на 20 %;

С' – затраты на производство и реализацию продукции после изменения объема продаж на 20 %.

2.1. Определение выручки после изменения объема продаж.

Для определения В' необходимо вычислить объем продаж (Q') при увеличении на 20 % и цену единицы продукции (Ц). Так как условия функционирования предприятия не изменились,

Ц = В/Q ;

Q' =

В' = Ц · Q'

2.2. Определение затрат на производство и реализацию продукции после изменения.

Для определения С' необходимо вычислить затраты на единицу продукции до изменения объема. Так как условия функционирования предприятия не изменились,

Сед. = С/Q

Следовательно, С' =

Таким образом, валовая прибыль предприятия после изменения объема продаж составит

П'в =

3. Определение изменения размера валовой прибыли (ΔПв):

ΔПв = П'в – Пв;

ΔПв% = (П'в – Пв)/Пв х 100 %

**Задача 5.** Объем производства продукции предприятия в отчетном году (Q) составил 35 000 ед., цена единицы продукции (Цед.) – 1,5 тыс. р., условно-переменные расходы на единицу продукции (Спер) – 0,9 тыс. р., сумма условно-постоянных расходов (Спост) равна 10 500 тыс. р. В планируемом периоде предприятие увеличит объем производства на 23 %, условно-постоянные расходы увеличатся на 3 %, а цена единицы продукции составит 1,7 тыс. р.

Определить прибыль до налогообложения, если и в отчетном, и в плановом году объем продаж составит 95 % от объема производства, коммерческие и управленческие расходы (Зк + Зу) – 56 тыс. р., операционные доходы и расходы (Допер – Зопер) составят 39 тыс. р., внереализационные доходы и расходы (Двн – Звн) составят 10 тыс. р.

Сделать вывод о работе предприятия в плановом и отчетном годах.

***Решение***

Решение задачи будет осуществляться в два этапа: первый – определение прибыли до налогообложения в отчетном периоде, второй – определение прибыли до налогообложения в плановом периоде.

*Первый этап*. Определение прибыли до налогообложения в отчетном периоде:

1. Определение валовой прибыли в отчетном году (Пв):

1.1. Определение выручки от реализации в отчетном году (В):

Так как объем продаж составит 95 % от объема производства, следовательно,

Qпродаж =

Таким образом, В = Qпродаж х Цед.

1.2. Определение себестоимости реализованной продукции в отчетном году (С) согласно формуле (4.1):

С = Спост + Спер

1.3. Определение валовой прибыли в отчетном году:

Пв = В – С

2. Определение прибыли от продаж в отчетном году согласно рисунку 1:

Пп = Пв – Зк – Зу

3. Определение прибыли до налогообложения в отчетном году (Пб):

Пб = Пп + Двн – Звн + Допер – Зопер

*Второй этап*. Определение прибыли до налогообложения в плано-вом году (П'б) при изменении объема производства на 23 %, росте условно-постоянных расходов на 3 % и увеличении цены единицы продукции до 1,7 тыс. р.:

1. Определение валовой прибыли в плановом периоде (П'в):

П'в = В' – С',

где В' – выручка от продаж товаров (работ, услуг) в плановом периоде;

С' – себестоимость продукции (работ, услуг) в плановом периоде.

1.1. Определение выручки от продаж в плановом периоде:

В' = Q' х Ц'ед.,

где Q' – объем реализованной продукции в плановом периоде;

Ц'ед. – цена единицы продукции в плановом периоде.

Итак, Q' = ;

В' =

1.2. Определение себестоимости реализованной продукции в плановом периоде (С') согласно формуле (4.1):

С' = С'пост + С'пер,

где С'пост – условно-постоянные расходы в плановом периоде при увеличении на 3 %, тыс. р.;

С'пер – условно-переменные расходы в плановом периоде при увеличении объема производства на 23 %, тыс. р.

Исходя из этого, С'пер = ;

С'пост = ;

1.3. Определение валовой прибыли в плановом периоде:

П'в = В' – С'

2. Определение прибыли от продаж в плановом периоде (П'п) согласно рисунку 1:

П'п = П'в – Зк – Зу

3. Определение прибыли до налогообложения в плановом периоде:

П'б = П'п + Двн – Звн + Допер – Зопер

**Задача 6.** Предприятие производит продукцию по цене 2,3 тыс. р., условно-постоянные расходы составляют 630 тыс. р., условно-переменные расходы на единицу продукции равны 1,9 тыс. р.

Определить:

1) какой объем продукции нужно произвести предприятию, чтобы обеспечить безубыточность производства (Qкр);

2) какой объем продукции нужно произвести предприятию, чтобы получить валовую прибыль (Пв) в размере 5 000 тыс. р.

***Решение***

1. Определение критического объема выпуска продукции предприятием (Qкр):

Qкр = Спост/Цед. – Сед.пер ,

где Спост – размер условно-постоянных затрат в себестоимости продукции, р.

Цед. – цена за единицу продукции, р.;

Сед.пер – размер условно-переменных затрат в себестоимости единицы продукции, р.

Итак, Qкр = 6302,3 – 1,9 = 1 575 ед.

2. Определение объема продукции, при котором предприятие получит валовую прибыль в размере 5 000 тыс. р.

Обозначим за Х количество продукции, которое должно произвести предприятие сверх критического объема для обеспечения получения желаемого результата.

Согласно рисунку 1 прибыль валовая определяется по формуле   
Пв = В – С, следовательно,

В = Q х Цед. = (1 575 + Х) х 2,3 = ;

С = Спост + Спер = (1 575 + Х) х 1,9 + 630 = .

Таким образом, решение задачи будет заключаться в решении уравнения:

Проверим решение данного уравнения:

В =

С =

Пв = В – С =

**Кейс 7.** Организация располагает парком автотранспортной техники и спецтехники, при этом коэффициент использования этого парка очень низок (иными словами, техника используется неэффективно), вследствие чего расходы на содержание транспорта очень велики, что, в свою очередь, сказывается на величине стоимости продукции, в производстве которой задействована эта техника, и на величине прибыли.

Если бы организация всю технику или часть ее, например, сдала в аренду, то, имея доход от продажи или от осуществляемой деятельности по сдаче имущества в аренду, могла бы выступить инвестором или вложить средства в ценные бумаги и получать хороший доход.

При этом расходы на использование транспортных средств в структуре стоимости продукции должны снизиться, поскольку альтернативные расходы на оказание услуг сторонней транспортной организацией будут ниже, чем расходы по содержанию организацией транспортного цеха. Исходные данные и расчет бухгалтерской и экономической прибыли приведены в таблице:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номер строки | Показатель | Сумма, р. |
| 1 | Доходы организации | 10 000 000 |
| 2 | Все расходы организации (явные затраты) | 9 000 000 |
| 3 | В том числе расходы автотранспортного цеха организации (расходы на оплату труда, горюче-смазочные материалы, запчасти, налоги на заработную плату и транспортные средства, содержание гаража и др.) | 500 000 |
| 4 | Прибыль организации бухгалтерская | 1 000 000 |
| 5 | Неявные затраты при альтернативных расходах (не-дополученный доход или упущенная выгода) (строка 8 + строка 9) |  |
| 6 | Альтернативные расходы на оказание автотранспортных услуг сторонней организацией | 300 000 |
| 7 | Прочие расходы, связанные со сдачей транспортных средств в аренду (амортизация, налог на имущество, транспортный налог) | 80 000 |
| 8 | Экономия расходов (строка 3 – строки 6, 7) |  |
| 9 | Прочие доходы от сдачи транспортных средств в аренду | 170 000 |
| 10 | Прибыль организации экономическая (строка 4 – строка 5) |  |

Какие действия выбрать предприятию?